LA INTERNACIONALITZACIÓ A LA TEVA EMPRESA

La bona marxa de la indústria catalana va permetre que Catalunya establís durant el 2017 un nou rècord exportador. En concret, les vendes a l'exterior van augmentar un 8,7% durant el 2017, molt per sobre del 2% que havien crescut l'any anterior.



Si la teva empresa ja disposa d'un departament de comerç exterior, o té pensat crear-ne un, tenim el perfil adequat: **Tècnic/a d'operacions exteriors,** un dels perfils més buscats actualment per les empreses, per la seva **visió global del procés d'internacionalització** d'una empresa.

GESTIÓ ADMINISTRATIVA I FINANCERA DEL COMERÇ INTERNACIONAL: **Mòdul de Pràctiques professionals (40 h)**

El desembre del 2017 l'Associació comarcal d'empresaris del Berguedà inicia el curs subvencionat per a persones a l'atur **"Gestió administrativa i financera del comerç internacional"** de 680 h, per donar resposta a la demanda creixent en personal especialitzat en comerç exterior.

Quins avantatges tinc?

Poder disposar d'un/a alumne/a format/da en la Gestió administrativa i financera del comerç internacional és una **oportunitat per captar personal qualificat** que en un futur es pot incorporar a l'empresa i desenvolupar les tasques pròpies del departament de comerç exterior.

Quin és el perfil de l'alumnat?

Els i les alumnes han estat seleccionats/ades seguint uns criteris d'idoneïtat al curs i posterior lloc de treball en comerç internacional.

L'alumnat, que ha estat formats per docents amb ampli recorregut professional, tindran les competències necessàries per treballar en el departament de comerç exterior, així com la seva creació en cas que l'empresa no en tingui.

Compten amb estudis de Batxillerat o Grau Superior com a mínim, requisit per accedir a un Certificat de professionalitat de Nivell 3 com el que han cursat.

Què pot fer l'alumne/a a la meva empresa?

ÀREA: Informació i gestió operativa de la compravenda internacional

- Obtenir informació del marc legal i fiscal internacional en el qual tenen lloc les operacions de comerç internacional habitual de les empreses.
- Definir i utilitzar sistemes per al tractament de la informació i documentació relatius a les operacions de comerç internacional.
- Dur a terme la gestió operativa de la compravenda internacional confeccionant la documentació requerida d'acord amb la legislació aplicable.
- Efectuar el control de la gestió operativa i documental de la compravenda internacional, mitjançant l'ús de mitjans físics i informàtics.

ÀREA: Fiscalitat de les operacions de comerç internacional

- Saber calcular les quotes liquidables dels impostos que afecten a les operacions de comerç internacional i elaborar la documentació corresponent a les seves declaracions/ liquidacions aplicant la normativa fiscal vigent.

ÀREA: Licitacions internacionals

- Definir procediments per finançar concursos o licitacions internacionals.
- Elaborar la documentació necessària per al a gestió del finançament de projectes o subministraments internacionals quan les empreses participin en les licitacions internacionals.

ÀREA: Mitjans de pagament internacionals

- Analitzar els diferents mitjans de pagament per a operacions de compravenda internacional.
- Analitzar les garanties associades al pagament d'operacions de compravenda internacional.
- Analitzar els procediments de gestió dels mitjans de pagament en les transaccions internacionals.
- Elaborar la documentació relativa als mitjans de pagament internacionals i a les garanties associades.

ÀREA: Gestió duanera del comerç internacional

- Analitzar els procediments duaners relatius al comerç internacional de mercaderies, segons la normativa vigent.
- Elaborar la documentació necessària per a la gestió de les operacions d'importació/exportació i introducció/expedició de les mercaderies.
- Analitzar el compliment de l'operativa duanera de l'operació realitzant les comprovacions necessàries.

ÀREA: Anglès professional

- Comunicar-se en anglès escrit i oral en les diferents relacions de comerç internacional

Quines són les condicions de les pràctiques?

- No hi ha cap vinculació laboral ni retribució per l'alumne/a. Només caldrà signar un conveni de col·laboració entre l'empresa, l'alumne/a i el centre formatiu, en aquest cas, l'Associació comarcal d'empresaris del Berguedà (ACEB).