

Convocatòria Programa d'Internacionalització de Proximitat

Descripció

Fepime Catalunya llança el Programa d'Internacionalització de Proximitat, que brinda la possibilitat d'iniciar-se en el Comerç Internacional a empreses Pimes per tal de dinamitzar les vendes dels seus productes i serveis en l'entorn europeu caracteritzat per la seva estabilitat, seguretat i molt especialment la seva proximitat.

El Programa d'Internacionalització de Proximitat és un conjunt de sortides comercials a diferents països europeus seleccionats per la seva dinàmica empresarial que busca posar en contacte empreses en reunions bilaterals en un curt espai de temps (1-2 dies) en un mateix espai. L'objectiu final és ajudar a les PIMES a créixer i trobar socis comercials, tecnològics i de col·laboració per a desenvolupar tant les vendes internacionals com projectes conjunts en mercats tercers.

Aquest programa està recolzat per Fepime Catalunya i el seu homònim en el país de destinació, amb una continuïtat dins dels següents sis mesos, mitjançant missions inverses, que permetran reforçar el llaços de cooperació.

Quins avantatges té per a les empreses participar en el Programa?

Les empreses seleccionades podran:

- Realitzar contactes comercials amb diferents empreses a cada una de les destinacions escollides.
- Tenir una agenda adaptada a la vostra disponibilitat, optimitzant temps i esforços
- Possibilitat d'ampliar la cartera de contactes internacionals
- Conèixer potencials socis per a cooperació tecnològica, comercial o d'R+D
- Recolzament davant de qualsevol dubte o incidència

Per tal de treure el màxim profit és necessari que l'empresa s'inscrigui gratuïtament i assisteixi a les reunions.

Aquest programa es de caràcter privat i sense subvencions.

Descripció de les accions que componen el programa:

- Participació en sessions d'assessorament i orientació internacional, per conèixer les capacitats exportadores de l'empresa i/o optimitzar les operacions internacionals.

- En cas de ser seleccionades, les empreses participaran en els viatges i les entrevistes comercials. Mitjançant el nostre col·laborador al país de destí, es facilita a l'empresa un programa de reunions individualitzat, d'acord amb els seus objectius. El programa de visites es complementa amb accions de *networking* amb institucions, entitats financeres, advocats, agents de duanes, entre d'altres.
- Accions de seguiment. Seguiment de l'acció en relació a l'eficiència dels contactes comercials establerts. Sessió d'avaluació conjunta dels resultats i beneficis obtinguts en l'acció i estudi, si s'escau, de les possibles accions posteriors .

Requisits:

Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats al país de destí.

[Inscriu-te gratuïtament a la primera sessió fent clic aquí](#)

El programa, organitzat per FEPIME Catalunya amb al suport ofert per les entitats afiliades i els socis internacionals, s'iniciarà durant el mes de maig i té **PLACES LIMITADES**